

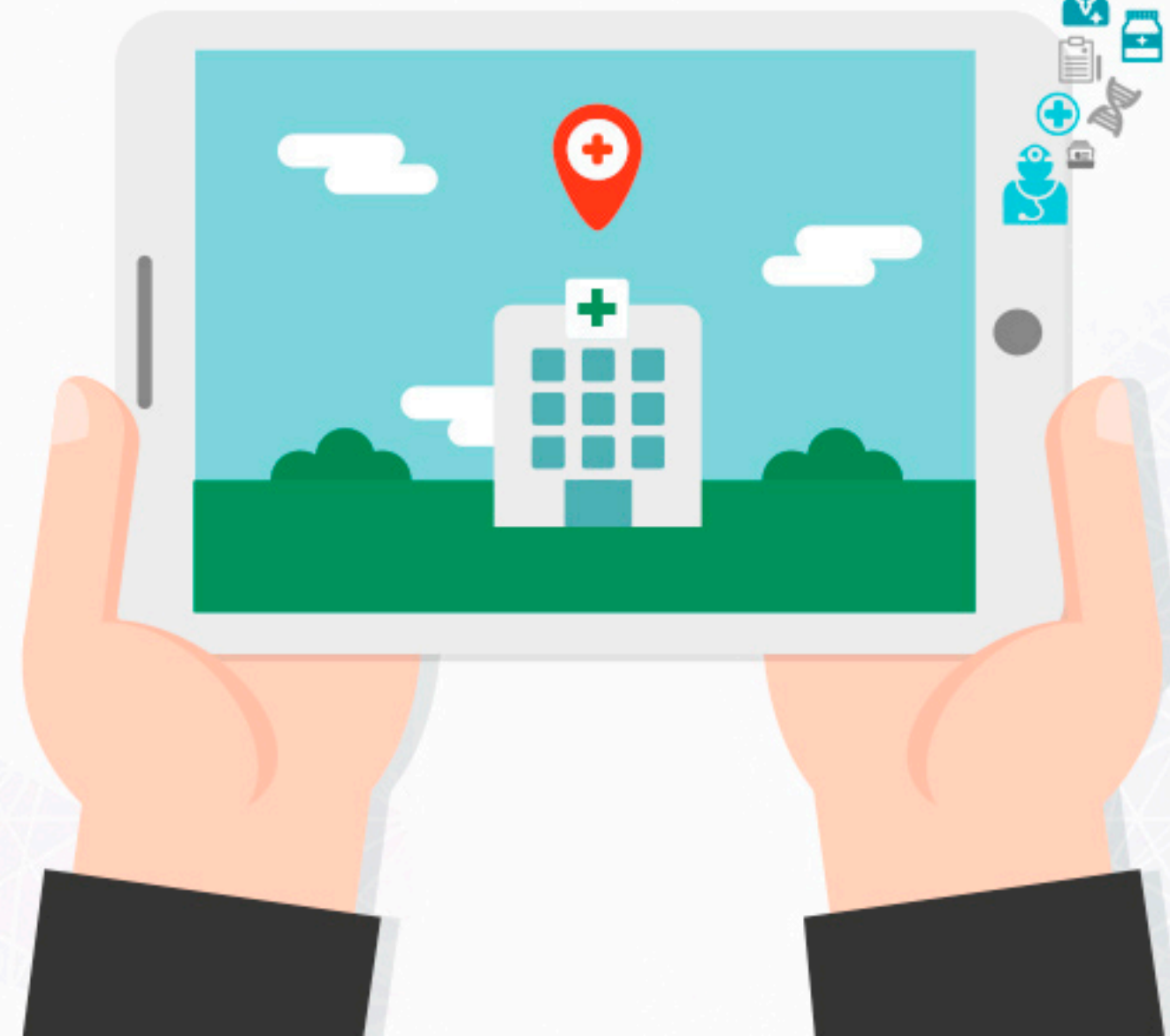


QUADRASOFT

MOBILE

Мобильная версия системы QuadraSoft CRM/HRM

quadrsoft.com.ua



НЕМНОГО О РЕАЛИЯХ:



От 30 до 50% дневных маршрутов сотрудников внешней службы построены **нерационально!**

Тратится много времени, а это ценно. В результате потеря финансового потока в Вашу кампанию.



До 6 часов в неделю (15% рабочего времени в месяц) сотрудники внешней службы тратят на процессы планирования и отчётности. При средней заработной плате медицинского представителя в \$800 и штате внешней службы 40 человек - **потери составляют \$4800 в месяц.**



Неэффективное использование потенциала торговых территорий. Зачастую присутствуют визиты к **«любимым клиентам», потенциальные торговые точки не посещаются.**



Только от 43% до 57% рабочего времени уделяются на **проведения визитов.** Все остальное время, используется не рационально, а тратится на интересы сотрудника.



Протяжённость **дневного маршрута** МП в пределах одного населённого пункта **может достигать до 30 км.**



При ведении отчётности один раз в неделю **присутствует потеря информации** о договорённостях, **полученных на визите.**

РАБОТА В СИСТЕМЕ:

Работа в CRM системе компании возможна как в режиме реального времени (**on-line**), так и в случае отсутствия интернета (**off-line**).



Визитная активность с GPS координированием точек начала и окончания визита.



Предоставление Эталонной базф организаций Украины с GPS координатами.



Ведется Учёт с использованием POS (целевые группы, вид, длительность).



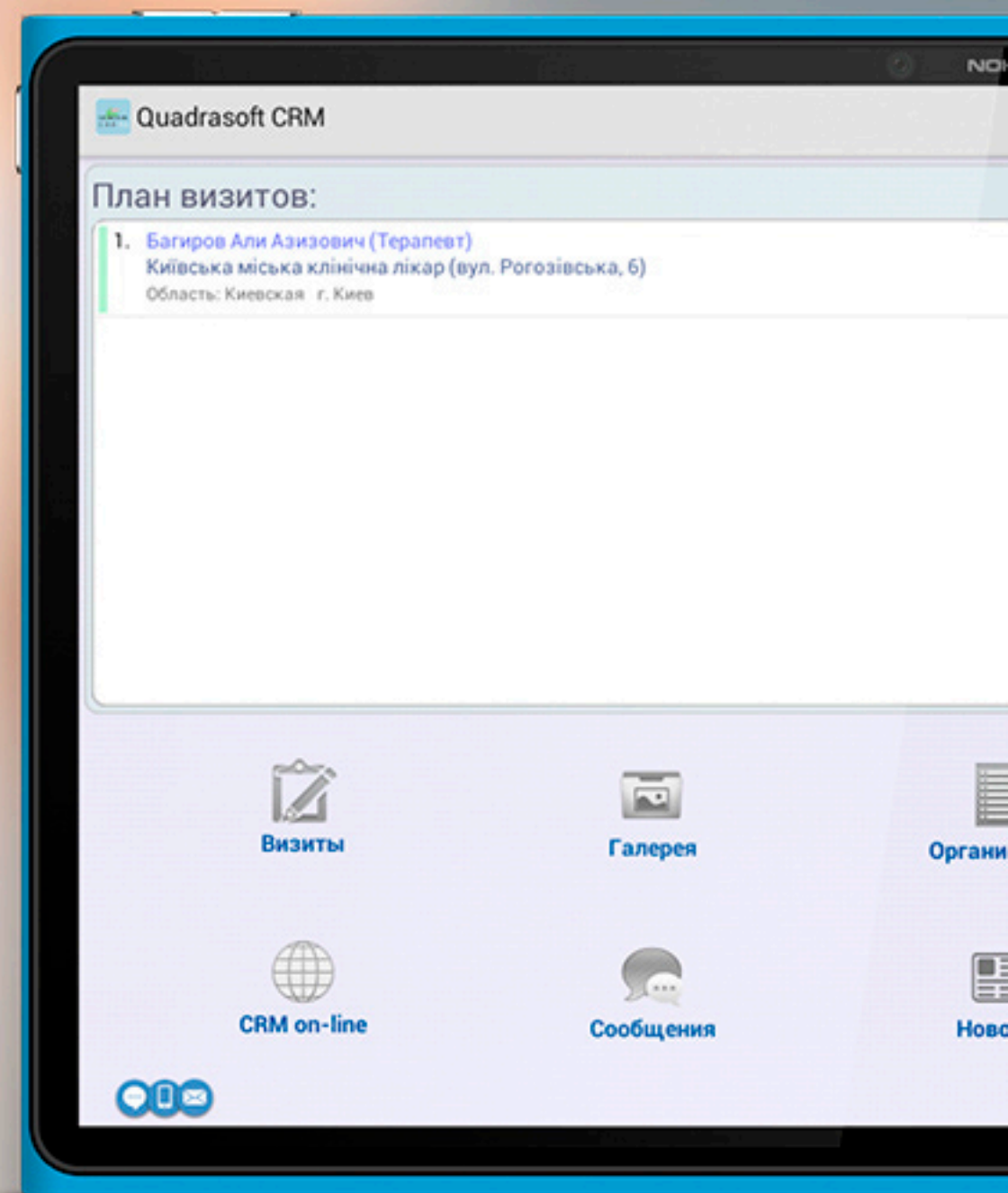
GPS трекинг физического маршрута передвижения сотрудника.



Визуализация информации на картах Google и Yandex. Аналитические отчёты.



Анализ и принятие управленческих решений.



QUADRASOFT MOBILE:



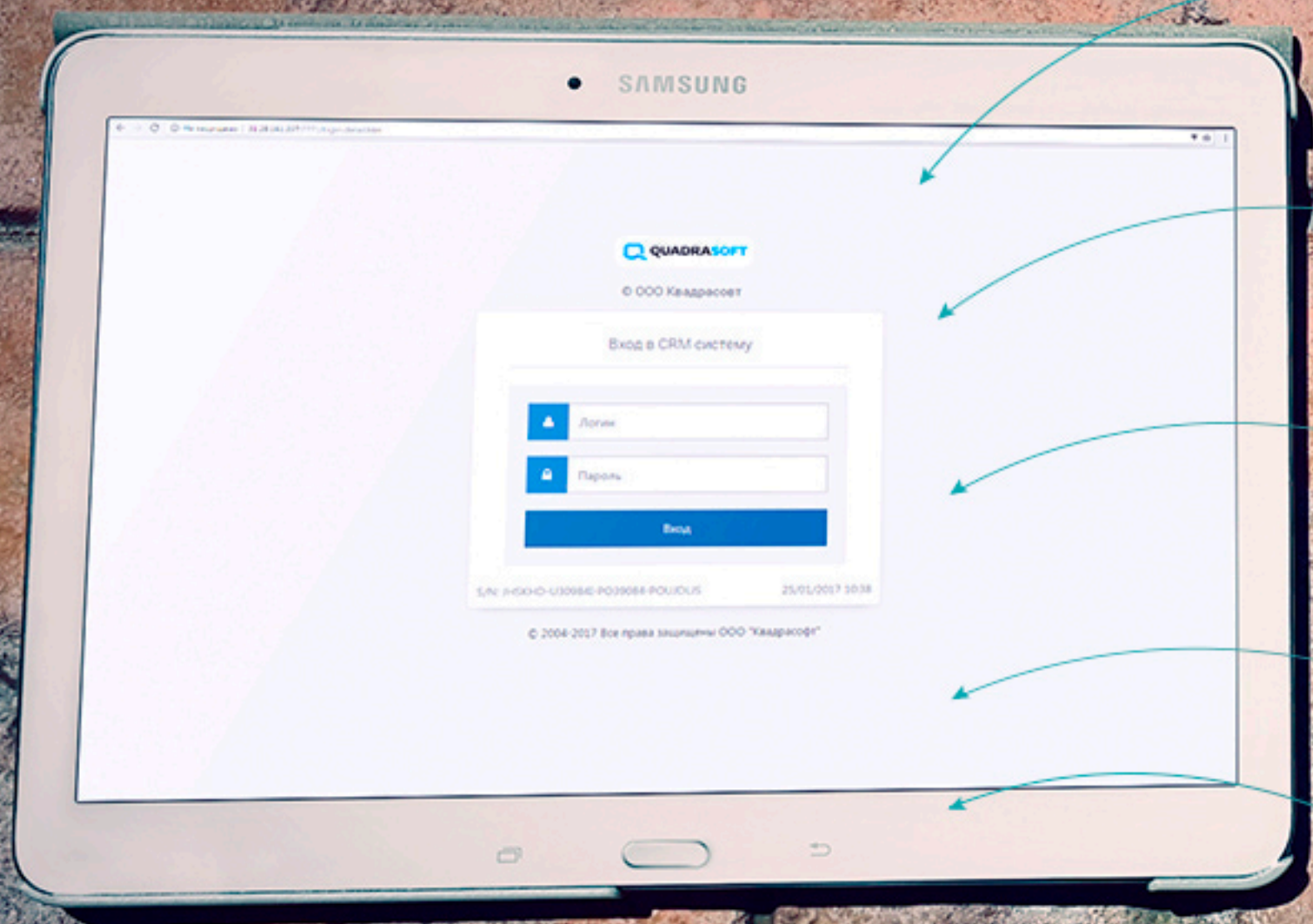
QuadraSoft Mobile - мобильная версия системы QuadraSoft CRM/HRM с возможностью GPS координирования местоположения сотрудников в процессе выполнения визитов. Система предназначена для использования на коммуникаторах и планшетах, работающих на любых платформах (Android, iOS и др.),

QuadraSoft Mobile может применяться с любой CRM системой клиента.

Все организации Украины (ЛПУ, торговые точки) идентифицированы по GPS координатам. Это позволяет визуализировать на картах любые торговые территории

Перед визитом сотрудник имеет возможность просмотреть предыдущие договорённости с данным клиентом, историю взаимоотношений. Одновременно происходит GPS позиционирование (определение координат).

QUADRASOFT MOBILE:



После окончания визита, актуальная информация вносится в систему в режиме реального времени, в т. ч. параметры дистрибуции товара в торговой точке.

Интеграция информации, получаемой от GPS трекеров (автомобильные, брелки, планшеты или коммуникаторы).

Возможность презентации промоционных материалов в электронном виде. Анализ качества использования промоционных материалов.

Визуализация визитной активности сотрудников и физических маршрутов передвижения.
Формирование аналитических отчётов по заданным параметрам.

Контроль транспортных расходов.



QUADRASOFT MOBILE OFF - LINE:

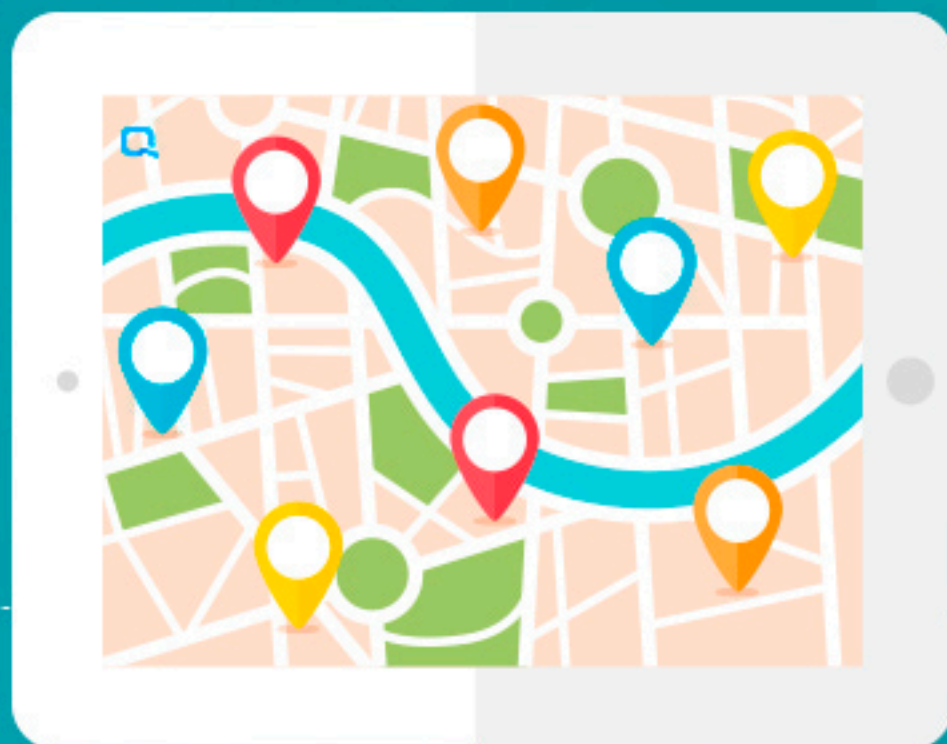
В тех случаях, когда доступ к интернету затруднён, возможна работа в CRM системе в режиме off – line.

ИНТЕРНЕТ



Доступ к интернету
затруднён

При включении QuadraSoft Mobile off - line система автоматически синхронизируется с основной системой



Есть доступ
к интернету



При синхронизации, в планшет подгружаются базы организаций и клиентов, планы визитов, библиотека всех необходимых промоционных материалов.



Вся функциональность CRM системы сохраняется.



При открытии и закрытии визитов происходит GPS позиционирование.



При появлении интернета, система производит синхронизацию в автоматическом режиме с передачей всей информации, наработанной в течении дня.

Вышестоящий руководитель имеет возможность в режиме реального времени оценить:



1. Трудовую дисциплину



2. Целесообразность маршрутизации



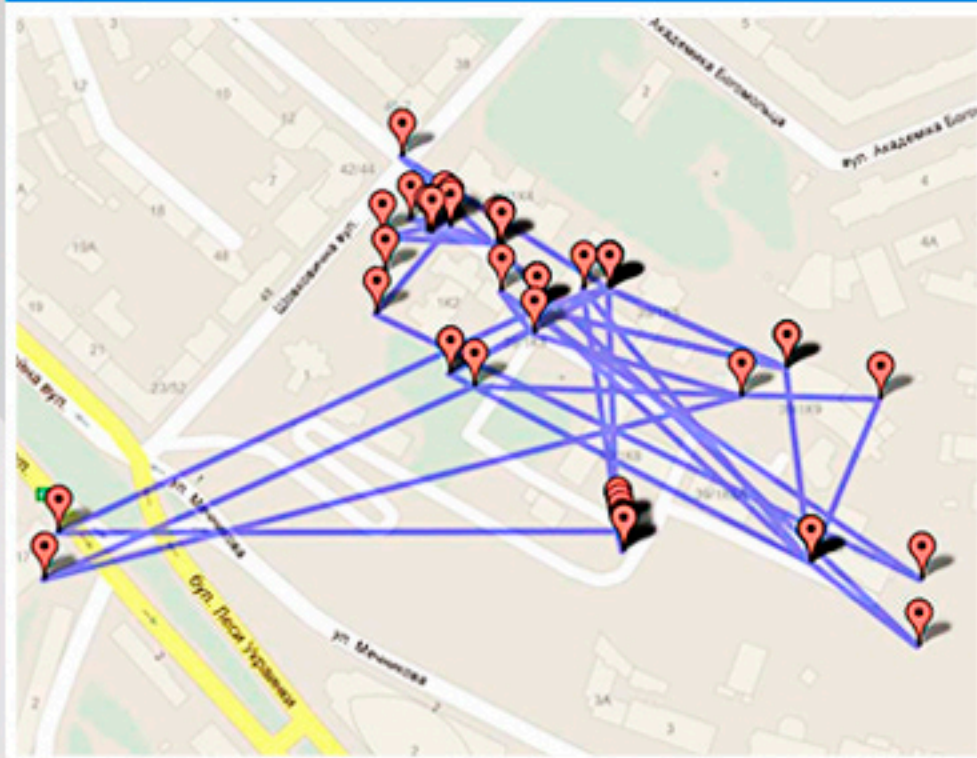
3. Временные параметры работы сотрудника (общее время визитов, общее время и общее расстояние передвижения в течении дня и т. д.)



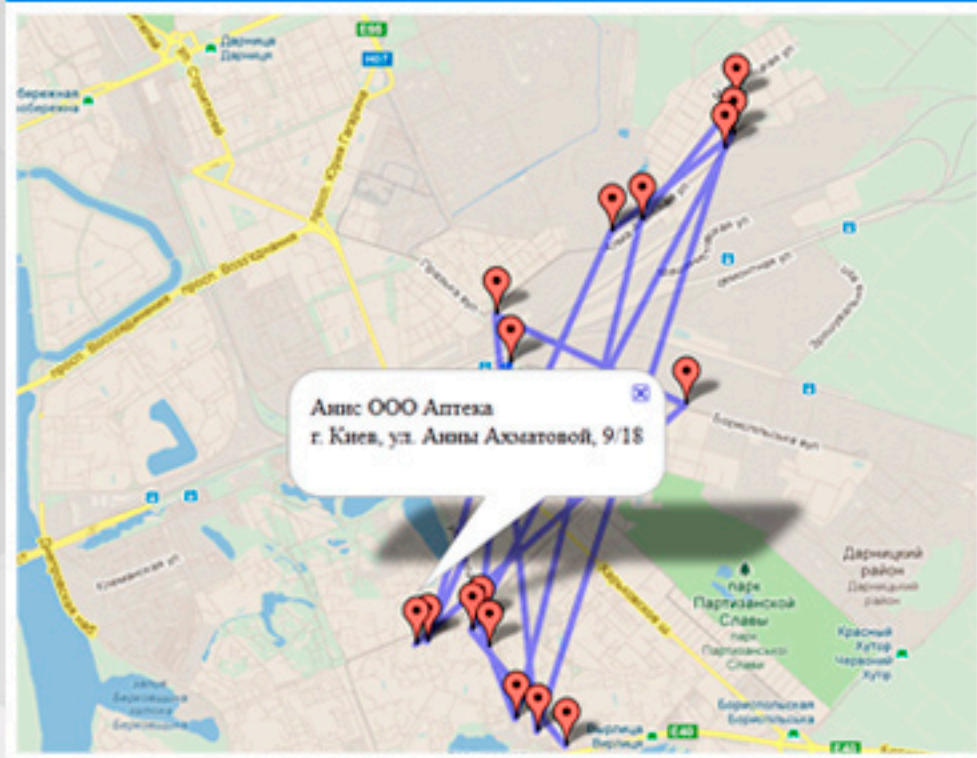
4. Результаты проведенных визитов

ПРИМЕРЫ ВИЗУАЛИЗАЦИИ:

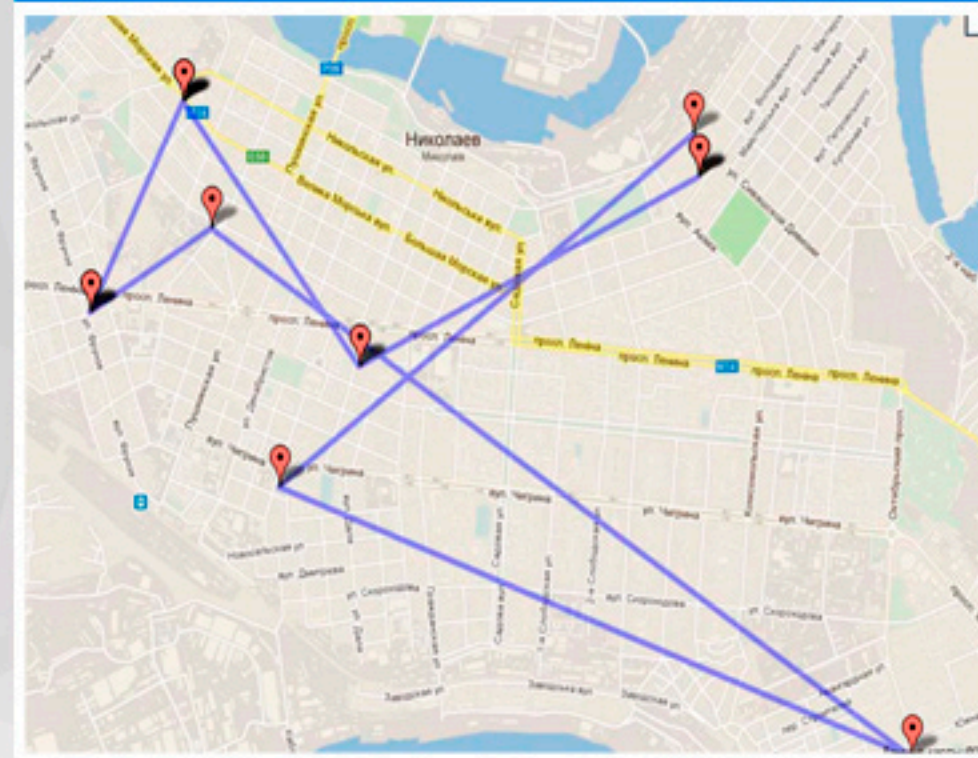
Пример визуализации визитов в ЛПУ
(Октябрьская больница) за период



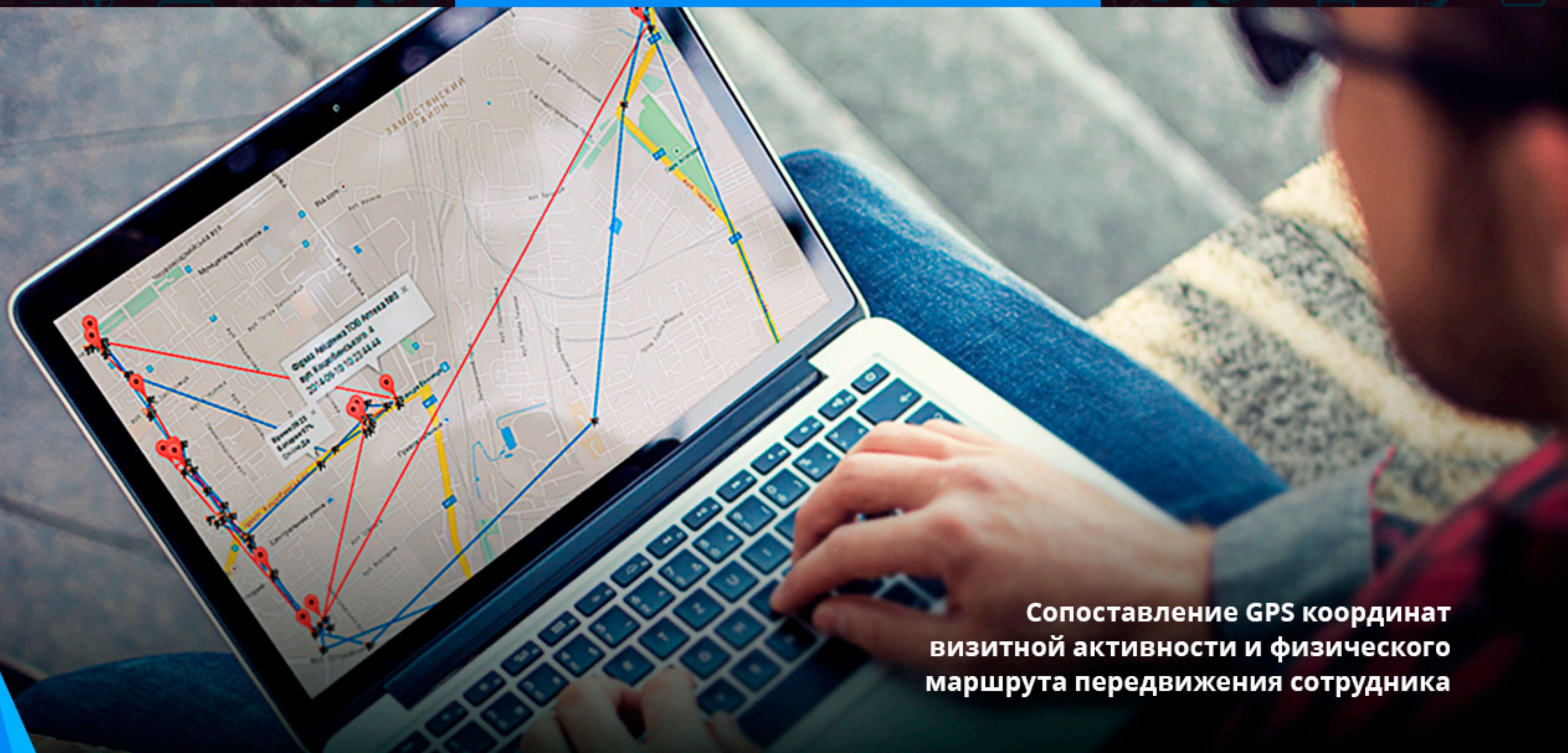
Пример визуализации визитов
сотрудника за день



Нерациональная маршрутизация
при выполнении визитов



ПРИМЕРЫ ВИЗУАЛИЗАЦИИ:

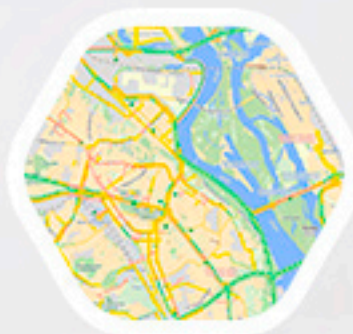


**Сопоставление GPS координат
визитной активности и физического
маршрута передвижения сотрудника**

ПРИМЕР ОТЧЁТА:

Область	Сотрудник	План (Врачи)	План (Аптеки)	11.02.2013												
				Задача	Подтвердил	Кол-во визитов из задач	Выполнено (Врачи)	Выполнено (Аптеки)	Выполнено Всего	Подтверждено GPS (Врачи)	Подтверждено GPS (Аптеки)	% Подтверждения GPS (Врачи)	% Подтверждения GPS (Аптеки)	Подтверждено GPS, Всего	Расстояние, км	Расстояние, с учетом точек начала, закрытия визита
Днепропетровская	Новопоселенская Юлия	13	2			0	14	1	15	11	0	84,62	0,00	73,33	5,40	5,70
Запорожская	Семененко Марина	13	2			0	15	0	15	12	0	92,31	0,00	80,00	0,00	0,70
Кировоградская	Шеремет Светлана	8	7			0	0	13	13	0	13	0,00	185,71	86,67	10,60	13,50
Донецкая	Потапченко Екатерина	5	10			0	9	9	18	6	9	120,00	90,00	100,00	2,80	78,80
Ровенская	Багрий Елена	8	7			0	10	3	13	9	2	112,50	28,57	73,33	8,70	14,20
Хмельницкая	Петрова Наталья	8	7			0	7	10	17	7	10	87,50	142,86	113,33	5,40	9,10
Полтавская	Демус Татьяна	8	7			0	12	4	16	12	4	150,00	57,14	106,67	10,70	19,90
Киевская	Кончаров Михаил	5	10			0	4	6	10	4	5	80,00	50,00	60,00	5,50	11,10
Киевская	Королева Алла	13	2			0	14	0	14	6	0	46,15	0,00	40,00	2,00	6,10
Киевская	Лахтадыр Сергей	0	16			0	0	15	15	0	15	0,00	93,75	93,75	26,60	26,80
Киевская	Медведева Ирина	5	10			0	4	11	15	0	0	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Киевская	Москаленко Ирина	13	2			0	14	2	16	13	1	100,00	50,00	93,33	1,60	12,00
Киевская	Федорова Анна	5	10			0	5	11	16	5	10	100,00	100,00	100,00	10,70	10,80

ВЫГОДЫ ДЛЯ КЛИЕНТА:



Визуализация всех организаций на картах Google и Yandex.



Возможность оценки потенциала торговых территорий и их перераспределения между сотрудниками внешней службы.



Оценка целесообразности маршрутизации работы сотрудников.



Оценка трудовой дисциплины.



Оценка результатов работы сотрудников в режиме реального времени.



Уменьшение временных затрат на ведение отчётности и контроля деятельности сотрудников.



Более полный анализ себестоимости визитов.



Оптимизация транспортных расходов.



Замена промоционных материалов на бумажных носителях электронными (планшеты), учёт и анализ применения промоционных материалов.

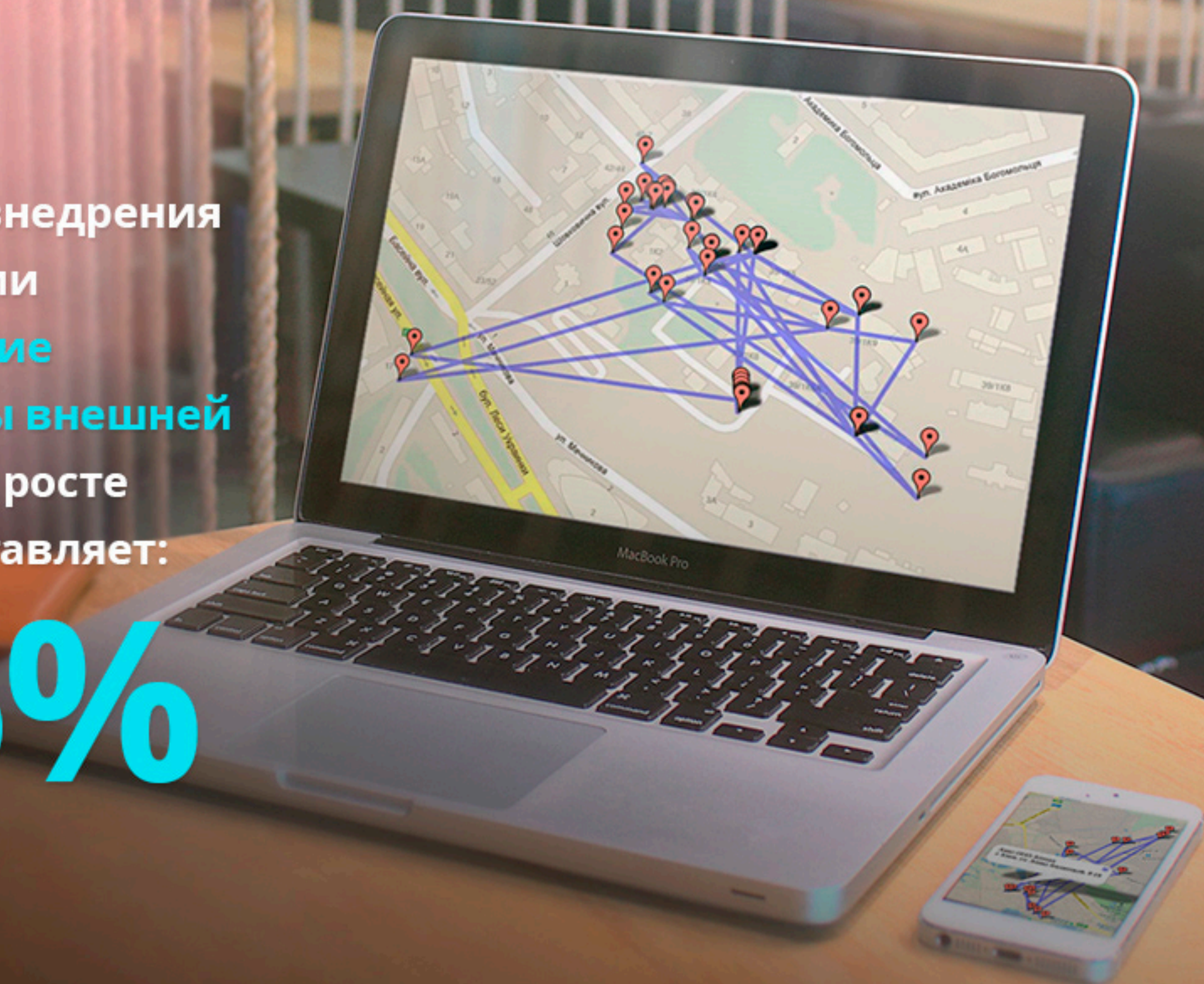


QUADRASOFT
MOBILE

РЕЗУЛЬТАТЫ:

В результате анализа внедрения проекта **MOBILE** нашими партнерами, **увеличение эффективности работы внешней службы** выраженное в росте продаж компании составляет:

10-15%



НАШИ ПАРТНЕРЫ:





МЫ ПОМОЖЕМ СДЕЛАТЬ ВАШУ РАБОТУ
ЕЩЁ ЭФФЕКТИВНЕЙ!

Давыденко Андрей

Директор по развитию

Моб.: **+38 (067) 447-20-11**

Моб.: **+38 (050) 447-76-60**

davidenko@quadrasoft.com.ua

Skype: [a_4477660](https://www.skype.com/user/a_4477660)

Мельник Ярослав

Директор по продажам

Моб.: **+38 (050) 445-79-87**

m.yaroslav@quadrasoft.com.ua

Skype: [jarik1211](https://www.skype.com/user/jarik1211)

Мурга Сергей

Директор

Моб.: **+38 (050) 357-11-78**

sergey@quadrasoft.com.ua

Skype: [sergey.v.m](https://www.skype.com/user/sergey.v.m)

Украина, 03067, г.Киев, ул. Дегтяревская, 33Б

quadrasoft.com.ua